

戦略マーケティング大学院 第1回売れる仕組み実践ワークショップ

経営革新を考えている経営者の方へ
底力をつけたい経営者の方へ

身につく「実践ワークショップ」

限定12名

顧客開拓が出来ないのは、伝わっていないから！

「心が動くプレゼンテーションの極意」

～ストーリーで伝えるから心が動く、心が動くと顧客が動く～

「セミナーのポイント」

- ①伝えることの難しさ？
- ②プレゼンテーションの本質？
- ③アメリカと日本のプレゼンの違いとは？
- ④どうしてアップルのプレゼンは面白いのか？
- ⑤実践！ リアルにプレゼンをしてみよう。

講師

戦略マーケティング大学院 主任教授
日本SYNコンサルティング株式会社 代表取締役

中島 央雄

大手製薬会社や外資系最大手製薬会社で医薬品・衛生用品などの新製品開発や健康食品事業の戦略立案に従事。その後、日系医療衛生品卸メーカーで新規事業（通信販売事業）の事業開発責任者として、商品開発、通販インフラの整備などを行い、新事業の上市を実現。上場企業の取締役（経営企画部）として、経営計画や新規事業の企画などのマネジメント経験を持つ。2010年に日本SYNコンサルティング㈱を設立。国内外の多くの企業の商品開発、マーケティング戦略、販路開発などをサポートしている。
大阪府主催「なにわマーケティング大学」の講師。戦略マーケティング大学院設立発起人。

戦略マーケティング大学院とは

これからの日本市場で生き残る為に必要とされる知識や考え方を体験を通じて中小企業の経営者の方々に学んで頂く為に各方面の専門家が結集し設立した組織です。経営計画や事業戦略、マーケティング戦略、商品開発など多岐にわたる経営課題を中心に各分野のプロが講師として教鞭をとります。座学ではなくワークショップ型の実践学習を基本としています。本大学院は、文科省が許可認定した大学院ではありません。

教授陣： 中島 央雄（戦略マーケティング） 日本SYNコンサルティング㈱ 代表取締役
下出 一（知的財産） ㈱サビエント 代表取締役
小國 佳代（労務） オグニ労務事務所 代表 他多数

開催日： 5月21日(月)

13:30～17:30

場所： 大阪市中心公会堂 地下1階 第3会議室

住所： 大阪市北区中之島1丁目1番27号

アクセスの詳細は、下記をご参照下さい。

<http://osaka-chuokokaido.jp/access/index.html>

受講料（1名） 会員 8,000円
一般 12,000円

（含む テキスト代、教材費、消費税）

*大阪府主催「なにわマーケティング大学」修了生は、会員価格で受講できます。

■申込方法： 下記の参加申込書に所定事項をご記入の上、FAXでお申し込み下さい。受講料は下記の銀行口座に5月14日(月)迄にお振込み下さい。（振込手数料は貴社ご負担）
ご入金確認後、開催日の5日前までに受講者宛に受講票をFAXでお送り致します。5月15日(火)以降のキャンセルについては受講料の返金は致しかねます。
不都合の場合は、代理の方のご参加をお願い致します。

■振込銀行 三菱東京UFJ銀行 新大阪駅前支店 普通0061761
口座名義 日本SYNコンサルティング㈱
(ニホンエスワイエヌコンサルティング カ)

参加申込書 FAX送信先番号: 06-4805-7573

戦略マーケティング大学院
公開ワークショップ

心が動くプレゼンテーションの極意 平成24年5月21日(月)

フリガナ	TEL		
貴社名	FAX		
ご住所			
フリガナ	所属	役職	
受講者氏名			
フリガナ	所属	役職	
受講者氏名			
E-mail	@		

●ご提供いただいた個人情報(以下、「当該個人情報」という)は、お申し込みいただいたセミナーに関するお客様との連絡並びに本セミナーに関する情報のご提供、今後のセミナー等のご紹介、ご案内のみを 目的として利用し、その他の目的には利用しません。
●当該個人情報は、本セミナーの共催者以外の第三者への提供は致しません。

主催： 戦略マーケティング大学院
大阪市淀川区西中島6-8-23 ビープラスビル 701 日本SYNコンサルティング㈱内
TEL:06-4805-7571 FAX:06-4805-7573